



# Назаренко Леонард Олегович

Мужчина, 29 лет, родился 11 февраля 1996

+7 (915) 2825330 — предпочитаемый способ связи  
leonnazarenko@mail.ru

Проживает: Москва, м. Новокосино  
Гражданство: Россия  
Не готов к переезду, готов к командировкам

## Желаемая должность и зарплата

### Менеджер по развитию

200 000

₽

Специализации:

- Менеджер по продажам, менеджер по работе с клиентами
- Менеджер по работе с партнерами

Занятость: полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

## Опыт работы — 6 лет 3 месяца

Февраль 2024 —  
настоящее время  
1 год 4 месяца

### Ладья

#### Менеджер по развитию

Опытный менеджер по развитию с экспертизой в B2B-продажах (химчистка ковров, клининг окон и фасадов). Специализируюсь на привлечении корпоративных клиентов, анализе рынка и работе с госзаказчиками. Нацелен на рост прибыли компании через системные продажи и долгосрочные партнерства.

---

#### ▣ Опыт работы

Компания 1: Ладья/Lavador Менеджер

(Химчистка ковров и клининг фасадов)

Привлек 25+ корпоративных клиентов (офисы, ТЦ, госучреждения) через холодные звонки, презентации и личные встречи.

- Анализ рынка: выявлял перспективные ниши, формировал стратегию продвижения.
- Работа с госзаказчиками
- Подготовка КП и договоров: сократил время согласования на 30% за счет оптимизации процессов.
- Выезды на объекты: контроль качества, переговоры с заказчиками на месте.

Ключевые достижения:

- Увеличил ежемесячный доход компании на 30% за счет новых клиентов.
- Внедрил систему follow-up (напоминаний), что повысило конверсию в сделку на 25%

▣ Достижения (цифры)

- +70% к продажам за год за счет активного поиска клиентов.

- Заключено 15+ долгосрочных контрактов (от 6 месяцев).
- Провел 100+ переговоров с директорами и госзаказчиками.

Сентябрь 2023 —  
Сентябрь 2024  
1 год 1 месяц

## Avadge

### Менеджер по продажам

Прямые продажи автомобилей. Подготовка коммерческих предложений. Анализ рынка. Финансовая отчетность, ведение документооборота. Работа в CRM системах, обработка входящих лидов, работа по запросу. Встречи с потенциальными покупателями, оформление и сопровождение сделок.

Март 2019 —  
Ноябрь 2023  
4 года 9 месяцев

## ЦРУ ВАО

### Агент ритуальных услуг

- Продажа ритуальной продукции (гробы, венки, памятники) с учетом индивидуальных потребностей клиентов.
- Работа с возражениями и конкуренцией: увеличение среднего чека на 20% за счет грамотного подхода.
- Полное сопровождение клиентов на всех этапах: от первого обращения до организации похорон.
- Взаимодействие с медицинскими учреждениями, получение необходимых документов (свидетельства, справки).
- Поддержка клиентов в эмоционально сложных ситуациях, помощь в принятии решений.

## Образование

### Неоконченное высшее

2019

**Липецкий государственный технический университет, Липецк**  
Факультет инженеров транспорта, Автомобильный сервис

## Навыки

Знание языков    Русский — Родной

Навыки

Навыки продаж    Работа с большим объемом информации  
Заключение договоров    Прямые продажи    Телефонные переговоры

## Опыт вождения

Права категории В